

DYNO **MARK**[®]
AUTO EXPERT

OTO EKSPERTİZ

" Noter Öncesi Dynomark Güvencesi "

www.dynomark.com.tr

NEDEN DYNOMARK OTO EKSPERTİZ

- ▶ 10 yıla yakın Sektördeki uzmanlık ve deneyim
- ▶ Ülke genelinde 40+ oto ekspertiz bayi sayısı
- ▶ Türkiye'nin en detaylı ve anlaşılır ekspertiz raporu
- ▶ Tarafsız ve tam donanımlı oto ekspertiz
- ▶ Güvenilir ve kaliteli hizmet
- ▶ En yeni teknoloji ile yazılmış ve Dynamark oto ekspertiz'e ait program
- ▶ Sektördeki en yenilikçi ve teknolojik hizmetler
- ▶ Reklam ve tanıtım avantajları
- ▶ Yüksek müşteri memnuniyeti
- ▶ 7/24 teknik ve idari desteğin sağlanması



MARKA OLMANIN GÜCÜNÜ HİSSET !



Geleceğin sektörüne,
yatırım yapmaya karar verdiğiniz için
tebrik ederiz.



İster mevcut sisteminizi
Dynamark Oto Ekspertiz'e çevirelim,
isterseniz ilk kez bayimiz olun.

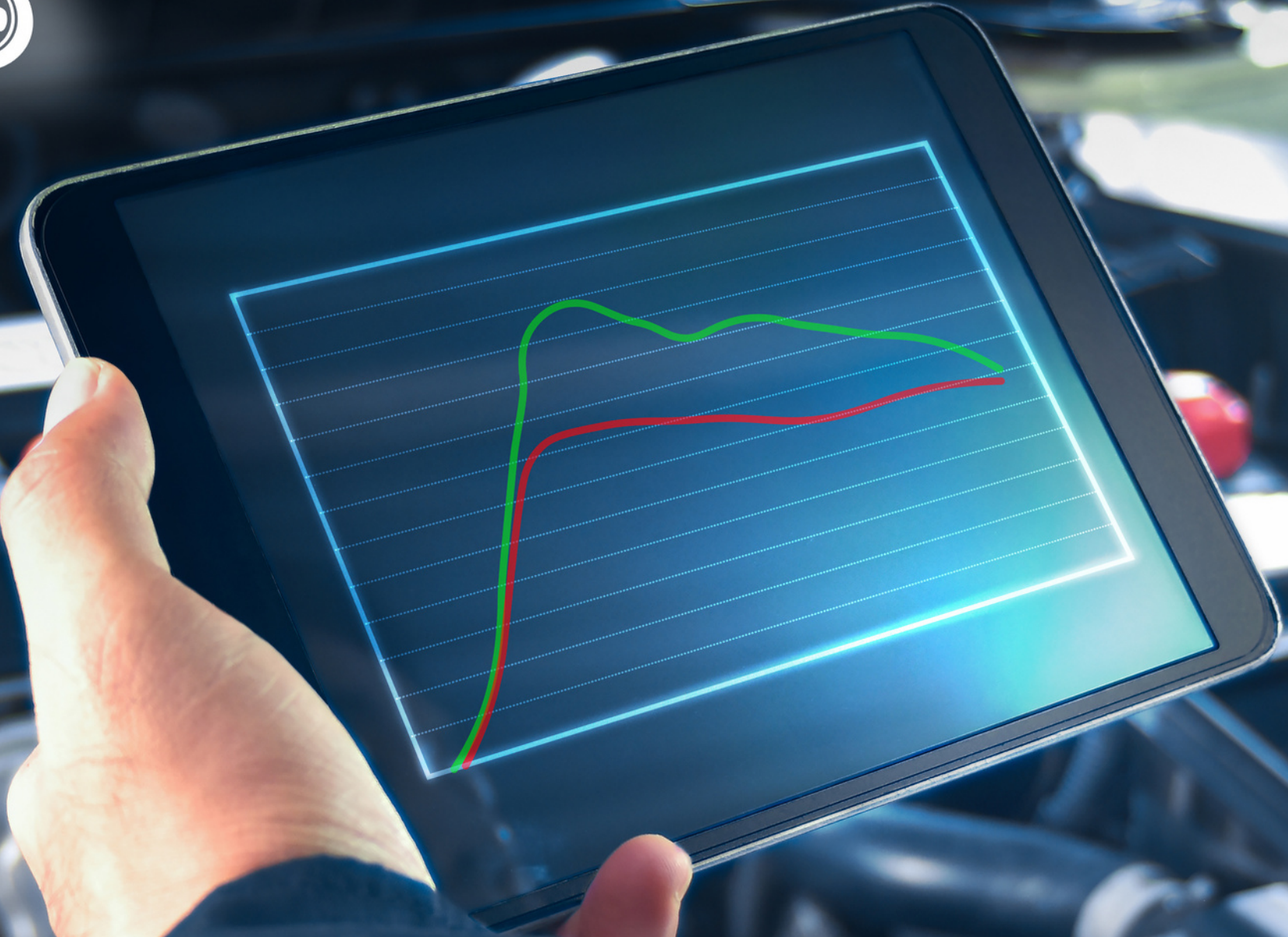


Dynamark ailesine siz de hoşgeldiniz.

www.dynamark.com.tr



**ARAÇLARI TANIYORUZ,
KUSURSUZ RAPORLUYORUZ.**



“ Noter Öncesi Dynamark Güvencesi ”

YATIRIM MODELLERİ

Model 1

BAYİ DÖNÜŞÜM
MODELİ

Model 2

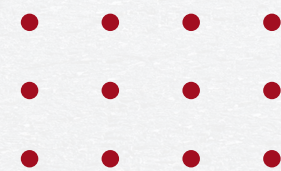
FRANCHISE
MODELİ

Model 3

DYNOMARK ORTAKLIK
MODELİ

Model 4

BÖLGE BAYİLİK
MODELİ



www.dynomark.com.tr



BAYİ DÖNÜŞÜM MODELİ

Markasız bir şekilde ilerlemekte zorlanıyor musunuz?

Ya da çalıştığınız markanın size sağladığı imkanlar ve müşteri potansiyeli size yetersiz mi geliyor?

Dönüşüm modelimizle DYNOMARK sistemine düşük maliyetlerle girebilir, işletmenizin potansiyelinden maksimum yararlanabilir, yanınızda sektörün en gelişmiş markasının gücünü hissedebilirsiniz.

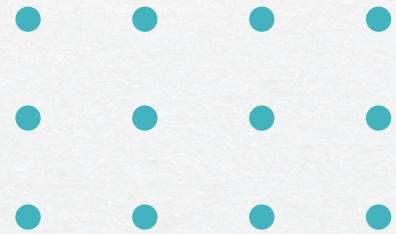


FRANCHISE MODELİ



Ekspertiz sektöründe gelişmiş sistemiyle her aşamada size rehberlik eden franchise modelimiz tam size göre...

Bu modelde ekipman, konsept, yer seçimi, personel eğitimi ve planlamaya kadar tüm operasyonda sizin yanınızdayız.



TAHMİNİ GELİR & GİDER TABLOSU

1 YILLIK

	4.AY	8.AY	12.AY
Günlük Öngörülen Ortalama Araç Sayısı	5	8	10
Ortalama Fiyat	2.000	2.000	2.000
Aylık Hedeflenen Ciro	260.000	416.000	520.000
Pesonel Sayısı	3	4	5
Personel Gideri	60.000	80.000	100.00
Kira Gideri	40.000	40.000	40.000
Reklam ve Yönetim Katkı Payı %7	Alınmaz	29.000	36.400
Diğer Giderler	10.000	15.000	20.000
Aylık Net Kar	150.000	252.000	323.600



DYNOMARK ORTAKLIK MODELİ

Ortaklık, bir girişimcinin işinin büyümesi ve başarısı için çok önemli bir aşamadır. Ortaklık, kaynakları genişletmek, riski dağıtmak ve iş büyümesini hızlandırmak için kullanılabilir. Girişimciler, başka bir kişi veya kuruluşla iş ortaklığı kurarak büyük fayda sağlayabilir.

DÜŞÜK YATIRIM MALİYETİ

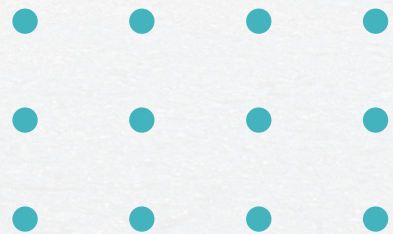
Yatırım maliyeti bu ortaklık sayesinde yarı yarıya düşmektedir.

İŞLETME DESTEĞİ

Şirketin sektör tecrübelerinden sınırsız faydalanma imkanı

HIZLI NAKİT AKIŞI

Yatırımlarınız hızlı nakit akışı sayesinde 12 ay gibi kısa bir sürede geri döner



BÖLGE BAYİLİK MODELİ

Bu modelde belirlenen bölgenin tamamında satış, pazarlama ve yeni şubeler açma yetkisine sahip olursunuz ve size ait alt bayiler oluşmuş olur.

Kurulumlardan ve alt bayilerin satışlarından sürekli bir gelir elde etmiş olursunuz.



BÖLGE BAYİLİK MODELİ

POTANSİYEL KAZANÇ TABLOSU

Bölge Bayisinin yapacağı satışlardan ve bölgesindeki alt bayilerden elde edeceği komisyon gelirleri aşağıdaki gibidir.

Verdiği her bayilik için toplam satış bedelinden %8 kar elde edecek.

(Örnek olarak kurulum maliyeti 1.000.000 TL olduğunda $1.000.000 \times 0.08 = 80.000$ TL kurulan her bayiden gelir elde etmiş olur.)

Bölgesindeki bayilerin komisyon gelirlerinden her ay %3 pay alacak.

(Örnek olarak bölgeye bağlı 10 istasyon olduğunda ve 10 bayiden her biri günlük ortalama 5 araç test etmesi durumunda aylık olarak 1300 araç için ortalama toplam cirodan %3 pay alır.)

Aylık 1300 araç ve fiyat ortalaması 2.000 TL

$1300 \times 2.000 = 2.600.000$ TL

Toplam ciro $2.600.000 \times 0.03 = 78.000$ TL aylık gelir elde etmiş olur.)

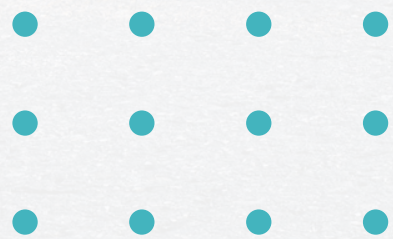


NASIL BİR YOL İZLEYECEĞİZ ?



İŞLEYİŞ DESTEĞİ ÇAĞRI MERKEZİ DESTEĞİ

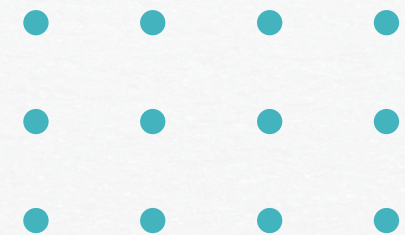
Dynomark Ekspertiz şubelerine gelen tüm çağrılar, çağrı merkezi tarafından karşılanır ve şubelere aktarılır. Aynı şekilde şubelerin randevuları da yine çağrı merkezimiz tarafından organize edilir. Böylece çağrı kaçırmak söz konusu olmaz ve çağrıları karşılamak için ekstra birini istihdam etmek gerekmez.



İŞLEYİŞ DESTEĞİ MÜŞTERİ MEMNUNİYET VE ŞİKAYET YÖNETİMİ

Müşterilerimizin deneyimlerini paylaşmak ve görüşlerini almak üzere her gün düzenli olarak bir önceki gün şubelerimizden hizmet almış olan müşteriler aranır ve görüşleri alınır.

İyileştirilmesi gereken bir alan var ise hızlıca aksiyon alınması sağlanır.



SERVİS NOKTASI STANDARTLARI

1

Kurumsal kimliğine uygun, Otomotiv sektörünün yoğunlukta faaliyet gösterdiği bölgelerde, Yaya ve araç trafiğinin sektörle ilgili yoğun olduğu noktalarda,

2

En az 3 araç kapalı alan kapasitesine sahip, Minimum 150 m2 (Taban Alanı), 3,5 Mt tavan yüksekliği, Depo, ofis olarak kullanılabilecek alanları bulunan, Profesyonel bir görünüme sahip,

3

Dış mekânda ise yine DYNOMARK kurumsal kimliğine uygun ısıklı tabela ve totem tabela kullanımı, DYNOMARK kurulum standartları konusunda her türlü danışmanlık hizmeti firmamız tarafından verilecektir. Bölge konumu netleştikten ve açılacak olan DYNOMARK noktası için yer tespiti ,onaylanıp, kira kontratın imzalandıktan sonra DYNOMARK inşaat, dekorasyon, teknik ve açılış planlama bölümleri devreye girecektir.

4

Ekspertiz noktasının dekorasyonu tek tip olup, konseptin yapısına uygun yerleşim ve dekorasyon projeleri ve uygulaması, DYNOMARK tarafından hazırlanmaktadır. Dekorasyon ve inşaat masrafları franchise alan işletmeye aittir.



DYNOMARK FRANCHİSE DESTEK HİZMETLERİ



KURULUM

**İş Yeri Seçimi Ve
Fizibilite Yerleşim Planı
Ve Proje Hazırlığı
Tadilat Süresince
Kontrol ve Destek**



YAZILIM

**Yazılıma Uzaktan Erişim
Akıllı Sensörler İle Kolay
Test Süreci
Ekspertiz Raporlarına
Erişim**



REKLAM

**Bayiye Özel Google
Reklamları
Bayiye Özel Sosyal
Medya Reklamları
Dijital Görsel Paylaşımı**

DYNOMARK FRANCHİSE

DESTEK HİZMETLERİ



EĞİTİM

**Makine Eğitimleri
Ekspertiz Raporu
Düzenleme Eğitimi
(Teorik- Pratik)
Sistem Eğitimi**



PERSONEL

**Personel Duyuru
Desteği
Personel Mülakatlarının
Gerçekleşmesi
Personel Seçimi**



KURUMSAL KİT

**Kartvizit, Broşür,
Antelli Kağıt, Kurumsal Zarf,
Kurumsal Kıyafet, Kalem,
Oto Kokusu
Çeşitli Promosyon ürünleri**

ŞUBE KONSEPTLERİ

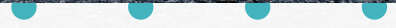
Dynomark Ekspertiz şube ve bayilerinin konsepti, başta dış yüzleri ile müşterileri tarafından kolayca fark edilir şekilde dizayn edilmiştir. Müşterilerimizin tüm işyerlerimizde aynı konforu ve bilinirliği yaşamaları için standart mimarimizi korumaktayız.

DYNOMARK[®]
— AUTO EXPERT

OTO EKSPERTİZ

www.dynomark.com.tr





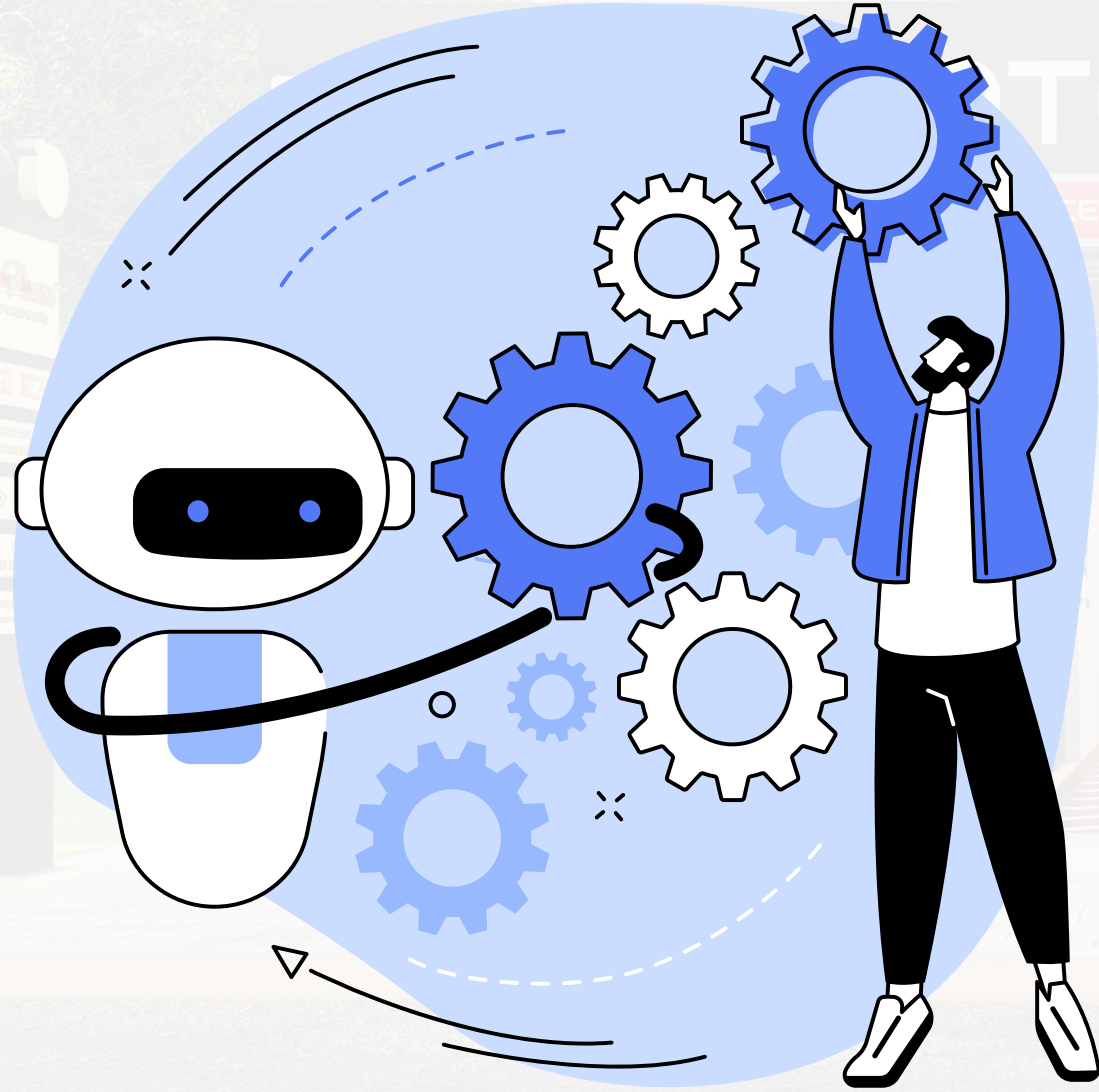








CİHAZ EKİPMAN LİSTESİ



EKİPMAN ADI	ADET
Dinamometre Test Cihazı	1
Fren Test Cihazı	1
Süspansiyon Test Cihazı	1
Yanal Kayma Test Cihazı	1
Lift	1
Conta Yanık Test Ekipmanı	1
Boya Kalınlık Ölçer	1
Akü Ölçüm Cihazı	1
Arıza Tespit Cihazı	1
Antifiriz Ölçer	1
Fren Hidrolik Ölçer	1
Lastik Diş Kalınlık Ölçer	1



Geçerlilik Tarihi

YETKİLİ BAYİ SERTİFİKASI

Dynomark Ataşehir Şubesi
Vegatek Mühendislik ve Yazılım A.Ş

Dynomark Oto Ekspertiz Yetkili Bayisidir

Bayi No: 1618



Dynomark Yönetim Kurulu

0850 532 03 56

www.dynomark.com.tr



dynomarkotoekspertiz



En Uygun Faaliyet Bölgesi

Faaliyet bölgesini belirlemek franchising operasyonları için belki de en kritik karardır. Bu kararı doğru vermek sizi ileride doğabilecek gereksiz masraflardan kurtarabilir. DYNOMARK en uygun lokasyonu bulmak için size destek sağlar.”



ÖDEMELER

Franchise Destek Hizmetleri

Franchise ücreti kurulum aşamasında tek sefere mahsus ödenir, Sözleşme yenileme dönemleri ücretsizdir.

Reklam ve Royalty Fonu

%5 reklam ve %2 yönetim olmak üzere, ciro üzerinden aylık olarak katkı bedeli öderler. Bu tutarlar tüm şubeler için aynı oranda gerçekleşir. %5 reklam fonu tüm şubelerin faydasına olacak ulusal dijital pazarlama ve medya mecralarında kullanılır. %2 yönetim fonu karşılığında şubeler merkezden sürekli Yazılım Desteği ve Ajans Desteği alırlar.





" Noter Öncesi Dynamark Güvencesi "

www.dynomark.com.tr

0 850 532 03 56

destek@dynomark.com.tr